

Der Delignit Konzern entwickelt, produziert und vertreibt ökologische Werkstoffe und Systemlösungen aus nachwachsenden Rohstoffen. Als anerkannter Entwicklungs-, Projekt- und Serienlieferant führender Automobilkonzerne ist der Delignit Konzern u.a. Weltmarktführer für die Belieferung der Automobilindustrie mit Laderaumschutz- und Ladungssicherungs-Systemen zur Ausstattung leichter Nutzfahrzeuge. Mit einer branchenweit einmaligen Anwendungsvielfalt und Fertigungstiefe bedient der Delignit Konzern zahlreiche weitere Technologiebranchen z.B. als weltweiter Systemlieferant namhafter Schienenfahrzeugkonzerne.

**Für die Blomberger Holzindustrie GmbH, ein Unternehmen der Delignit AG mit Stammsitz in Blomberg, suchen wir SIE zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:**

## **Key Account Manager Sales Automotive (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- Zentraler Ansprechpartner für alle technischen und kaufmännischen Fragestellungen unserer Kunden
- Akquisition von Neuprojekten und Neukunden im OEM- und Tier1-Bereich
- Umgang mit Kundenanfragen, Erstellung von Kalkulationen und Angeboten
- Durchführung von Konzept- und Angebotspräsentationen sowie Preisverhandlungen
- Zusammenarbeit mit den Entwicklern bei der Erarbeitung von technischen Lösungsansätzen und bei der Durchführung der Projekte
- Budget- und Ergebniskontrolle für den Geschäftsbereich

### **Ihr Profil**

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder eine fundierte kaufmännische und technische Ausbildung sowie eine mehrjährige nachweislich erfolgreiche Tätigkeit im internationalen Vertrieb technischer Produkte
- Sie bringen eine sehr gute Branchenerfahrung und ein exzellentes Netzwerk im Zielkundenbereich mit
- Sie sind ein führungsstarker Teamplayer, mittelständisch umsetzungsorientiert mit besten verkäuferischen Fähigkeiten wie auch verhandlungssicherem Englisch und Abschlussstärke
- Sie haben ein ausgeprägtes technisches Verständnis und überzeugen durch ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Eine strukturierte Arbeitsweise, analytisches Denkvermögen und eine schnelle Auffassungsgabe runden Ihr Profil ab
- Sie bringen die Bereitschaft zur weltweiten Reisetätigkeit mit

### **Unser Angebot**

- Eine interessante Aufgabe in einem Unternehmen, dessen Fokus auf Ökologie, Nachhaltigkeit und Umweltbewusstsein gerichtet ist
- Gestaltungsspielraum in einem zukunftsorientierten Geschäftsfeld, in dem Sie schnellstmöglich Verantwortung übernehmen und Ihre Kompetenzen einbringen können
- Verantwortungsvolle und komplexe Aufgabe in Verbindung mit eigenständigem Arbeiten
- Dauerhafte Zusammenarbeit und gute Entwicklungsperspektiven mit einem leistungsgerechten Gehalt
- Ausgezeichnetes Betriebsklima auf der Grundlage eines respektvollen, wertschätzenden und auf Vertrauen basierenden Umgangs
- Homeoffice
- JobRad®

**Gehen Sie mit uns auf Expansionskurs und lassen Sie uns gemeinsam Ihre und unsere Zukunft gestalten!**

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an [personal@delignit.de](mailto:personal@delignit.de). Ihre Ansprechpartner sind Frau Bergmann und Herr Fischbach. Für erste Fragen sind wir telefonisch unter 05235-966-163 für Sie erreichbar.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

**Blomberger Holzindustrie GmbH**

Königswinkel 2-6 - 32825 Blomberg -

Internet: [www.delignit.com](http://www.delignit.com), [www.vanycare.de](http://www.vanycare.de) - eMail: [info@delignit.de](mailto:info@delignit.de)

Ein Unternehmen der Delignit AG.